

## proMX und Asia Pacific Dynamics schließen Partnerschaft für IT-Management-Lösung für Rechtsbereich

*Nachfrage nach integriertem Personal-, Skill-, Fall- und Projektmanagement ist treibender Faktor für Integration der Lösungen proRM und xRM4Legal.*

**Nürnberg, 19.09.2011:** Die beiden Unternehmen proMX, Microsoft Dynamics CRM Partner des Jahres 2011, und Asia Pacific Dynamics (A/P Dynamics) schließen eine strategische Partnerschaft zur Integration und zum Vertrieb der hauseigenen Projekt- und Ressourcenmanagement-Lösungen proRM beziehungsweise xRM4Legal. Die A/P Dynamics-Lösung xRM4Legal ist eine auf den Einsatz im Rechtswesen spezialisierte Management-Software. Das Unternehmen wird proMX darüber hinaus als Partner im Raum Asien-Pazifik, Nordamerika und dem Vereinigten Königreich beim Vertrieb von proRM in Kanzleien und Rechtsabteilungen von Unternehmen unterstützen.

proRM für xRM4Legal bietet Funktionen zum Personal-, Skill-, Fall- und Projektmanagement. Leistungserfassungen lassen sich über Web oder Outlook einfach und schnell hinzufügen und sowohl online als auf offline aktualisieren. Die Lösung deckt dabei die gesamte Prozesskette vom Erstkontakt bis hin zur Rechnungsstellung ab. Beide Unternehmen haben zudem die Fähigkeiten in den Bereichen Ressourcen-Management, Skills, Qualification Management und Verfügbarkeits-Tracking erweitert. Die Lösung erfasst somit alle Aktivitäten und den gesamten Aufwand inklusive einem umfassenden Überblick über den Personaleinsatz.

Projektverantwortliche können so Status, Kosten und Profitabilität stets im Auge halten.

Das integrierte Human Resources Management liefert einen umfassenden Überblick zu Qualifikationen und Verfügbarkeit der Mitarbeiter, so dass eine zeit- und kosteneffiziente Personaleinsatzplanung erfolgen kann. Die Lösung verlinkt damit Personal und Budget sowohl mit internen als auch mit externen Fällen; Sachbearbeiter können geleistete Aufwände einfach erfassen und aufzeichnen. Die Funktionen klassischen Case und Matter Managements werden so um Projektmanagement erweitert.

„Eine Abkehr von der Denkweise in abrechenbaren Stunden hat einen starken Fokus auf das Projektmanagement zur Folge. Genau dieser Ansatz setzt sich derzeit bei vielen Kanzleien durch, da auch hier der Druck zu mehr Effizienz die Einführung neuer Herangehensweisen fordert“, erläutert Özgür Arin, proRM Product Manager. „Mehr und mehr Dienstleistungen im Rechtsbereich werden nicht mehr durch Rechtsabteilungen beauftragt, sondern über Vergabestellen. Die Prozesse müssen sich daher stärker an den Kosten, Ergebnissen und Kennzahlen messen lassen als früher. Anwaltskanzleien müssen daher proaktiv Ressourcen- und Projektmanagement betreiben.“

„Wir freuen uns darauf, mit proRM zu arbeiten und den Markt für Rechtsangelegenheiten damit zu adressieren. Auch bei Kanzleien und sonstigen mit Rechtsfragen beschäftigten Organisationen oder Abteilungen rückt professionelles Projektmanagement mehr in den Vordergrund. Der Gegenwert für das Geld muss stimmen, die Tendenz geht in diesem Umfeld weg von variablen zu fixen Zahlungen. Kanzleien können nicht bei jeder einzelnen Konsultation eines Kunden auf der grünen Wiese beginnen, sie müssen die Beratungen wie Projekte organisieren und sich entsprechend verhalten. Dazu gehören eine konsistente Personalplanung sowie die entsprechenden Ressourcen, um etwa doppelten Arbeitsaufwand zu vermeiden“, ergänzt David Blumentals, Director A/P Dynamics und xRM4Legal. „Unsere Initiativen im Bereich Rechtswesen sind schon bisher auf rege Nachfrage gestoßen. Mit einem erfahrenen Partner wie proMX an der Seite werden wir einen weiteren Schritt nach vorn machen.“

#### **Über xRM4Legal**

xRM4Legal bietet dank Power durch Microsoft Dynamics CRM 2011 mehr als Marketing und Client Relationship Management (CRM). Die neue und innovative Enterprise-Lösung zum Fall-Management bietet Anwaltskanzleien und sonstigen Organisationen aus dem Rechtswesen ein umfassendes Framework für Marketing, Business Development und Kundenpflege. Die mächtige Plattform enthält die Bereiche Web Content, Community/Alumni Management, E-Mail, Relationship- und Kontaktmanagement, Social CRM und SharePoint. Das Team hinter xRM4Legal besteht aus erfahrenen nationalen und internationalen Spezialisten aus Beratung, Technologieimplementierung, Design, Training und Support. Weitere Informationen finden Sie unter [www.xRM4Legal.com](http://www.xRM4Legal.com)

#### **Über proMX GmbH**

Die proMX GmbH wurde im Jahr 2000 von den erfahrenen IT-Experten Peter Linke, Georg Schmidt und Thomas Dorn als Systemintegrator und Software-Entwicklungshaus gegründet. Das Unternehmen verfolgt von Anbeginn eine ganzheitliche Lösungs-Strategie zur Realisierung von Projekten bei Kunden aus dem Mittelstand. Dabei wird sehr viel Wert auf einen integrativen Ansatz bei der Realisierung der Kundenprojekte gelegt. Maßgeschneiderte Lösungen werden individuell an die Infrastruktur und die Bedürfnisse des Kunden angepasst ([www.promx.net](http://www.promx.net)).

Die langjährige Erfahrung und das vernetzte Know-how interner und externer Experten liefern die Basis für unseren Erfolg. Das Unternehmen gehört zu den führenden Microsoft Gold Partnern in Deutschland, verfügt über zahlreiche Auszeichnungen, darunter die des Gewinn des Microsoft Dynamics CRM 2011 Solution of the Year Awards und die Bestätigung als Independent Microsoft Software Vendor. Die proMX GmbH ist Gründungsmitglied der CRM Vision Group, einer Kooperation von acht namhaften Microsoft Dynamics CRM Partnern. ([www.crmvisiongroup.com](http://www.crmvisiongroup.com)).

**Pressekontakt:**

proMX GmbH  
Manuela Grasser  
Nordring 100  
90409 Nürnberg

E-Mail: [Manuela.Grasser@promx.net](mailto:Manuela.Grasser@promx.net)

Tel: +49 (911) 239804-24

Fax: +49 (911) 239804-20

Mobil: +49 (171) 8642477

Web: [www.promx.net](http://www.promx.net)

Web: [www.crmvisiongroup.com](http://www.crmvisiongroup.com)

NetPress Content Marketing  
Flurstraße 9  
85614 Kirchseeon  
Tel: +49 (8091) 51 95 90  
[promx@netpress.de](mailto:promx@netpress.de)

Achim B. C. Karpf  
Mobil: +49 (171) 71 81 3 91

Stefan Karl  
Mobil: +49 (178) 50 15 587