

PM090923

KEINE CRM-EXPO OHNE NEUHEITEN VON PROMX – DIESMAL MIT DER NEUEN UND SIGNIFIKANT ERWEITERETEN VERSION DER PROJEKT- UND RESSOURCENMANAGEMENT-LÖSUNG PROMM

Live-Demos am Nordsee-St(r)and der CRM Vision Group – Software-Gewinne im Wert von 10.000 Euro

Nürnberg, 23. September 2009: Es ist wieder soweit – am 8. und 9. Oktober öffnen sich die Pforten der größten und wichtigsten CRM-Messe Deutschlands in Nürnberg und wie jedes Jahr ist auch die proMX unter den Ausstellern – diesmal als Gold-Sponsor mit der CRM-Vision Group. Als einer der führenden Microsoft Dynamics CRM Partner zeigt das Nürnberger Unternehmen diesmal die neue, um viele Funktionen erweiterte Projekt- und Ressourcenmanagement-Lösung proRM (ehemals proMX RM). Damit präsentiert die proMX einen weiteren Meilenstein in der Entwicklung von innovativen und leistungsfähigen Anwendungen im Umfeld von Microsoft Dynamics CRM.

„Wir stellen in Nürnberg die neue und mit vielen hervorragenden Funktionen gespickte Version von proRM, der Projekt- und Ressourcenmanagement-Lösung für Microsoft Dynamics CRM aus unserem Haus vor“, so Peter Linke, Geschäftsführer der proMX. „Aus vielen Jahren Erfahrung im Projektmanagement und unzähligen Anregungen unserer Kunden entstand eines der flexibelsten und leistungsfähigsten Anwendungen zur Planung und Verwaltung von Ressourcen und Informationen in jeder Phase eines Projektzyklus.“

Neben der neuen Version von proRM stellen die Mannen der proMX unter der Leitung von Geschäftsführer Peter Linke die neuesten und extrem leistungsstarken Produkte rund um Dynamics CRM, aus dem Haus Microsoft vor. Als einer der großen und erfolgreichen Partner der Redmonder Software-Schmiede ist die proMX prädestiniert dazu, Kunden und Interessenten die mittlerweile äußerst vielseitige Plattform von Microsoft Dynamics CRM vorzustellen.

Im Rahmen der Entwicklung zu einer multifunktionalen Plattform verwendet Microsoft auch den Namen xRM, was für x=Any Relationship Management steht. Dabei reichen die

CRM Vision Group

Anwendungsgebiete und die Anpassungsfähigkeit vom reinen CRM über das Projekt- und Ressourcenmanagement (mit proRM) und Patientenverwaltung bis hin zu Lizenzmanagement oder Gebäudemanagement. Das Team präsentiert auf der CRM-Expo eine Vielzahl von Branchenlösungen und ist in der Lage, auch komplexe Anwendungsszenarien umfassend darzustellen.

„Es ist uns sehr wichtig, dass unsere Kunden eine optimale und vor allem perfekt auf ihre Bedürfnisse zugeschnittene Lösung erhalten“, so Sebastian Boeser-Letz, Vertriebsleiter bei der proMX. „Dabei legen wir sehr viel Wert auf einen integrierten Ansatz, um die Leistung der einzelnen Produkte von Microsoft und aus unserem Hause für den CRM-Einsatz bestmöglich zu nutzen.“

Nehmen Sie „proRM“ gleich mit

Direkt auf der CRM-Expo verlost die Firma proMX zwei komplette Pakete ihrer Ressourcenmanagement-Lösung proRM für Microsoft Dynamics CRM im Wert von insgesamt 10.000 Euro. Die Gewinner erhalten eine Serverlizenz, inklusive 10 Clientlizenzen und einen Tag Dienstleistung. Besucher erhalten ihre persönliche Teilnahmekarte direkt am Stand in Nürnberg.

Projekt- und Ressourcenmanagement

Mit proRM bietet die proMX eine umfassende Anwendung, die als eines der ersten Applikationen im Markt auf der neuen xRM-Plattform von Microsoft basiert. Als eigenständige Applikation, die die umfassenden Funktionen von Dynamics CRM optimal einsetzt, können Unternehmen ihre gesamten Prozesse im Projektumfeld von der Planung und Einteilung der Ressourcen über die laufende Abwicklung von Einsatzzeiten, Reisekosten sowie Personalverwaltung bis hin zur finalen Abrechnung und einen integrierten Rechnungslauf darstellen.

Zu den Funktionen gehören unter anderem die Pflege der Zeiten, Termine und Aufgaben der Projektmitarbeiter direkt im System, die Pflege von Projekten und Unterprojekten in beliebiger Tiefe, die automatische Überwachung von Stundenkontingenten und Festpreisprojekten. Zudem können den einzelnen Projektmitarbeitern oder Projektteams, je nach Rolle und Projekt, verschiedene Stundensätze zugewiesen werden. Für die Eingabe und Pflege der erbrachten

Leistungen stehen dem Anwender sowohl ein Web- als und ein Windows-Client zur Verfügung.

„proRM wurde im Rahmen der internen Abwicklung von Projekten entwickelt und dabei optimal auf die Anforderungen eines Dienstleisters mit vielfältigen Teams abgestimmt. Während der Entwicklung und vor allem in Gesprächen mit unseren Kunden zeigte sich schnell, dass diese Lösung nicht nur unsere Erwartungen abdeckt, sondern auch viele der Anforderungen unserer Kunden“, so Produktmanager und Chefentwickler Christian Otto von der proMX. „So entstand in Zusammenarbeit mit den Kunden ein umfassendes Ressourcenmanagement für mittelständische Unternehmen.“

CRM-Expo Nürnberg

Berater, Experten und Unternehmen präsentieren in der Zeit vom 8. - 9. Oktober 2009 ihre erfolgreichen Praktiken rund um das Thema Customer Relationship Management. Die Leitmesse bietet Podiumsdiskussionen, Informationen und Vorträge über Kundenbeziehungsmanagement und optimale Vorgehensweise im Umgang mit Kunden.

Umfassend und im Detail können sich Besucher an den Messtagen über Konzepte, Strategien, und Trends zum Thema Kundenbeziehungsmanagement informieren - einzigartig in Deutschland. Auf keiner anderen Messe wird eine so breite Palette an Themen und Ausstellern in Sachen CRM Service und Sales Force Management (SFM) geboten. Hier können Messebesucher auf kurzen Wegen und in persönlicher Atmosphäre Best-Practices und Software on Demand, Software as a Service und Cloud Computing kennenlernen.

Weitere Informationen zu proRM sind unter folgendem Link nachzulesen:
<http://www.proRM.net>

Über die proMX GmbH

Die proMX GmbH wurde im Jahr 2000 von den erfahrenen IT-Experten Peter Linke, Georg Schmidt und Thomas Dorn als Systemintegrator und Software-Entwicklungshaus gegründet. Das Unternehmen verfolgt von Anbeginn eine ganzheitliche Lösungs-Strategie zur Realisierung von Projekten bei Kunden aus dem Mittelstand. Dabei wird sehr viel Wert auf einen integrativen Ansatz bei der Realisierung der Kundenprojekte gelegt. Maßgeschneiderte Lösungen werden individuell an die Infrastruktur und die Bedürfnisse des Kunden angepasst.

Die langjährige Erfahrung und das vernetzte Know-how interner und externer Experten liefern die Basis für unseren Erfolg. Als einer der Top Microsoft Gold Partner in Deutschland gehört die proMX zur ersten Adresse für Projekte im Microsoft Umfeld. Seit Oktober 2008 ist die proMX Mitglied der CRM Vision Group, einer Kooperation von inzwischen vier namhaften Microsoft Dynamics CRM Partnern. (www.crmvisiongroup.de)

Ansprechpartner:

Sebastian Boeser-Letz
proMX GmbH
Nordring 100
90409 Nürnberg
Telefon: +49 (911) 239804-0
Fax: +49 (911) 239804-20